

#moveyourfuture

**WE'RE
HIRING!**

Praktikum Praktikum im Bereich Vertrieb (m/w/d)

Unser Vertriebsteam ist zuständig für die Neukundenakquise, Bestandskundenbetreuung sowie die Vorbereitung von Präsentationsunterlagen für Kundentermine. Dafür brauchen wir Unterstützung: Wir suchen Praktikanten im Bereich Sales. Du hast Spaß an koordinativen, organisatorischen und strategischen Aufgaben im Vertrieb? Dann bist du bei uns genau richtig:

Deine Aufgaben

Du unterstützt dein Team vor allem im Bereich Kundenmanagement. Deine Hauptaufgaben sind:

- ✓ Mithilfe bei der Vorbereitung von Kundenterminen, Messen und Kongressen
- ✓ Unterstützung beim Aufbau von Kundenbeziehungen
- ✓ Durchführung von diversen Kundenanalysen
- ✓ Unterstützung bei der Entwicklung von Vertriebs- und Kundenstrategien
- ✓ Vorbereitung von Kundenterminen mit dem Account Management
- ✓ Unterstützung bei allen organisatorischen Aufgaben im Rahmen des Tagesgeschäfts

Bist du orange?

Ein paar Grundlagen solltest du auf jeden Fall mitbringen:

- ✓ Du bist Student im Bereich BWL, VWL, Wirtschaftsingenieurwesen oder ähnlichen Studienrichtungen
- ✓ Du hast sehr gute MS-Office Kenntnisse (Excel, Word, PowerPoint, Outlook)
- ✓ Du besitzt eine strukturierte, eigenständige Arbeitsweise, sowie eine sehr gute Auffassungsgabe
- ✓ Du hast ein freundliches Auftreten und eine ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit

Und am allerwichtigsten: Du passt zu uns! Du bist teamfähig, offen und gehst positiv an Herausforderungen heran? Genau das suchen wir!

Unsere Mission

Jeder ist mobil: Ob mit dem Auto, Bus, Zug oder Fahrrad – wir alle sind täglich unterwegs. Auf dem Weg zur Arbeit, in der Freizeit oder einfach nur zum Spaß. Bei allem, was wir tun, geht es darum, diesen Alltag besser zu machen: Schneller und einfacher von A nach B kommen, die Umwelt schonen, sicher ans Ziel kommen und unterwegs sinnvolle Dinge erledigen.

Kontakt

in-tech GmbH
Hohenbüchen 8
D-38444 Wolfsburg

in-tech.com

Standorte
Wolfsburg

Starttermin
Ab sofort

Ansprechpartner
Ida Creutzmann